



Actualités du 1^{er} trimestre 2021 sur les principales publications parues en Économie de la défense.

Adrien FRONTENAUD
Chargé d'études à
L'Observatoire Économique de la Défense

DÉPENSES MILITAIRES

Military Expenditures and Income Inequality Evidence from a Panel of Transition Countries (1990-2015)

Antonella Biscione, Raul Caruso

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 1

Cet article analyse les dépenses militaires en se concentrant sur la relation entre les dépenses militaires et les inégalités de revenus dans un panel de 26 pays en transition au cours de la période 1990-2015. Plus précisément, les auteurs utilisent trois mesures différentes des dépenses militaires : les dépenses militaires en termes absolus ; les dépenses militaires par habitant ; la part des dépenses militaires dans le PIB, parfois qualifiée de « fardeau militaire » (en anglais *military burden*). Les résultats mettent en évidence une relation positive entre dépenses militaires et inégalité de revenus, ce qui signifie que les dépenses militaires augmentent les inégalités de revenus. Notons que pour aboutir à cette conclusion, les auteurs ont utilisé trois mesures différentes des inégalités : deux indices de GINI provenant de deux sources différentes (*Gini index detector – GID* et *Gini index – SWIID*) et l'index de Theil. Les résultats sont également confirmés après avoir effectué divers tests de robustesse.

[Voir le lien](#)

Military Spending and Economic Growth in Turkey : A Wavelet Approach

Usman Khalid, Olivier Habimana

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 3

Les auteurs analysent ici la relation entre la croissance économique et les dépenses militaires en Turquie, entre 1961 et 2014 par fréquences de 16 ans et plus. La situation géopolitique et son histoire marquée par des insurrections et des violences séparatistes font de la Turquie un cas intéressant pour analyser la relation dépenses militaires et croissance économique puisque le pays consacre une part élevée de son budget à la défense nationale. Les résultats suggèrent que les dépenses militaires ont des effets négatifs importants sur la croissance du PIB par habitant.

[Voir le lien](#)

Convergence or Divergence Patterns in Global Defence Spending : Further Evidence from a Nonlinear Single Factor Model

Charles Shaaba Saba

Peace Economics, Peace Science and Public Policy – Volume 27, 2021 – Issue 1

Cette étude réexamine la convergence internationale des dépenses de défense de 125 pays entre 1985 et 2018. L'auteur utilise l'approche de Phillips et Sul (2007, 2009), qui vérifie l'existence de clubs de convergence. Les résultats ne suggèrent aucune convergence globale des dépenses de défense au niveau mondial, au niveau des groupes de revenu (à l'exception des pays à faible revenu) et au niveau régional.

[Voir le lien](#)

A Literature Survey on Defense Expenditures - External Debt Nexus

Maria Pempetzoglou

Peace Economics, Peace Science and Public Policy – Volume 27, 2021 – Issue 1

L'objectif de cette étude est de constituer une revue de littérature traitant de la relation entre les dépenses de défense et la dette extérieure. Dans le contexte actuel d'incertitude économique, il apparaît essentiel de comprendre la relation entre la dette extérieure et les dépenses de défense pour concevoir la meilleure politique de gestion de la dette possible. La plupart des études confirment l'existence d'une relation à long terme entre les dépenses militaires et la dette extérieure et considèrent que les dépenses militaires sont un facteur important de l'encours de la dette extérieure même si les résultats empiriques diffèrent en fonction des données mobilisées, des périodes étudiées, des variables retenues et des méthodologies économétriques utilisées.

[Voir le lien](#)

A tale of five stories : Defence spending and economic growth in NATO's countries

Paula Gómez-Trueba Santamaría, Alfredo Arahuetes García, Tomás Curto González

Revue PLOS One – 11 janvier 2021

Cet article examine la relation entre les dépenses de défense et leur impact sur la croissance des pays de l'OTAN entre 2005 et 2018. L'objectif est de déterminer si cette relation existe et de tester s'il est possible de découvrir différents modèles d'un pays à l'autre. Les résultats obtenus à l'aide de l'estimateur Arellano-Bond suggèrent qu'il existe plus d'un modèle et confirment l'existence de cinq groupes de pays au sein de l'OTAN.

[Voir le lien](#)

L'Observatoire Économique de la Défense diffuse EcoDef par messagerie électronique (format pdf).

Si vous êtes intéressé(e) par cette formule, veuillez adresser un courriel à :

daf.oed.fct@intradef.gouv.fr

Découvrez toutes les publications du secrétariat général pour l'administration sur :

Internet :
www.defense.gouv.fr/sga

Intranet :
www.sga.defense.gouv.fr

Recensement des sources statistiques sur les dépenses internationales de défense

Adrien Frontenaud

Observatoire Économique de la Défense (OED) – EcoDef Références – n° 174 – janvier 2021

Comme le souligne BRZOSKA (1995), il est difficile de trouver une définition commune qui permette de dessiner le contour des dépenses militaires. En effet, il faudrait que beaucoup plus d'informations détaillées soient rendues disponibles sur ce qui est inclus dans les budgets de défense et hors défense de tous les pays, chaque gouvernement ayant ses propres méthodes de consolidation des dépenses militaires. Afin d'analyser dans le temps l'évolution des dépenses de défense entre pays, plusieurs organisations ont adopté leurs propres définitions (intégration ou non des personnels paramilitaires, des pensions, des dépenses liées aux anciens combattants, etc.). Aussi, la comparaison internationale des dépenses de défense se heurte-t-elle à plusieurs difficultés méthodologiques : les évolutions du champ ou du périmètre des données transmises dans le temps ; la discontinuité temporelle des données ; les différents moyens de conversion des données financières (monnaie à prix courants ou prix constants, la méthode de conversion du taux de change, application d'un taux de parité de pouvoir d'achat). Prenant en compte ces limites, ce recensement propose des informations sur les bases de données internationales des dépenses de défense. Il s'intéresse à leurs avantages et inconvénients, leurs concepts et fiabilités.

[Voir le lien](#)

A New Estimate of China's Military Expenditure

Dr Nan Tian, Fei Su

Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI) – janvier 2021

En partant du constat selon lequel la Chine ne publie pas le montant total de ses dépenses militaires, ce rapport du SIPRI fournit une nouvelle analyse détaillée des ressources financières que le pays consacre à sa défense. À partir de sources accessibles au public en anglais et en chinois, le rapport présente une nouvelle estimation des dépenses militaires chinoises. La nouvelle estimation – 1 660 milliards de yuans (240 Mds \$) en 2019 – est inférieure d'environ 142 milliards de yuans (21 Mds \$) à l'ancienne estimation du SIPRI qui était basée sur une analyse du budget effectuée en 1999. En tenant compte de l'accélération de la modernisation et des réformes militaires de la Chine ces dernières années, le SIPRI a jugé utile d'effectuer une réévaluation des dépenses militaires bien que le manque de transparence des autorités dans la budgétisation de catégories spécifiques reste préoccupant.

[Voir le lien](#)

Financement de la R&D

Julien Malizard

Dans l'ouvrage Singularité des finances de la défense et de la sécurité – Mare & Martin – mars 2021

Dans le chapitre de cet ouvrage, Julien MALIZARD analyse les évolutions des dépenses publiques de R&D de défense afin de comprendre la nature de ces impulsions budgétaires : la R&D de défense profite-t-elle d'un statut privilégié au sein des dépenses de défense ? Pour répondre à cette question peu traitée dans la littérature scientifique, il utilise une méthode d'analyse de la nature des budgets. Il est ainsi possible de montrer que les dépenses de R&D sont relativement protégées par rapport à d'autres dépenses, notamment celles d'équipements. Cela est probablement lié aux spécificités de la politique de défense de la France, fondée sur la dissuasion, la supériorité technologique et un modèle complet d'armée.

[Voir le lien](#)

Do Sanctions Constrain Military Spending of Iran ?

Sajjad F. Dizaji, Mohammad R. Farzanegan

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 2

Les auteurs se demandent dans cet article si les sanctions réduisent les dépenses militaires en Iran. Pour répondre à cette question, ils utilisent des données annuelles de 1960 à 2017 et le modèle « AutoRegressive Distributed Lag » (ARDL). Leurs résultats montrent qu'une intensification des sanctions va de pair avec une diminution plus importante des dépenses militaires à court et à long terme. L'augmentation de l'intensité des sanctions par rapport au modèle réduit les dépenses militaires à long terme d'environ 33 %, toutes choses étant égales par ailleurs. Les auteurs constatent également que seules les sanctions multilatérales, par lesquelles les États-Unis agissent de concert avec d'autres pays pour sanctionner l'Iran, ont une incidence statistiquement significative et négative sur les dépenses militaires de l'Iran à court et à long terme. Les sanctions multilatérales réduisent les dépenses militaires de l'Iran d'environ 77 % à long terme, toutes choses étant égales par ailleurs.

[Voir le lien](#)

INDUSTRIES DE DÉFENSE

Does Geopolitical Risk Matter ? Evidence from South Korea

Dong-Jin Pyo

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 1

Cette étude examine l'impact des événements géopolitiques sur le comportement de rendement boursier des entreprises engagées dans la coopération économique intercoréenne en fonction de la période de règne du dirigeant nord-coréen. L'auteur utilise des données empiriques montrant que le rendement des actions a tendance à réagir positivement aux événements géopolitiques positifs sous le régime actuel de la Corée du Nord de Kim Jong-un, alors que les événements géopolitiques négatifs ont une incidence limitée. À l'inverse, l'auteur observe que les événements géopolitiques négatifs ont eu des effets plus prononcés sur le rendement des actions des entreprises sous l'ancien régime de Kim Jong-il (1994-2011) notamment lors de la grande famine des années 90. En outre, cette étude examine le rôle du choc géopolitique dans l'évolution des variables économiques agrégées de la Corée du Sud à l'aide de l'indice de risque géopolitique de CALDARA et IACOVIELLO (2018). Pour mesurer l'incertitude économique liée aux politiques, Caldara et Iacoviello (2018) ont construit un indice multidimensionnel composé d'une part de la couverture médiatique de l'incertitude économique liée aux politiques menées, du nombre de dispositions du code fiscal fédéral qui expireront au cours des prochaines années d'autre part et enfin du désaccord entre les prévisionnistes économiques comme indicateur de l'incertitude.

[Voir le lien](#)

Does Optimal R&D Intensity Level Exist in Chinese Defense Enterprises ?

Chi-Wei Su, Kai-Hua Wang, Ran Tao, Oana-Ramona Lobonț, Nicoleta-Claudia Moldovan

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 1

Cet article cherche à comprendre s'il existe un niveau optimal d'intensité de recherche-développement (R&D) permettant aux entreprises de défense chinoises de maximiser leur performance commerciale. Le modèle économétrique en Panel Threshold Regression a été appliqué pour étudier le lien entre l'intensité de la R&D et la croissance des ventes des entreprises de défense cotées en Chine.

[Voir le lien](#)

Weighing Giants : Taking Stock of the Expansion of China's Defence Industry

Lucie Béraud-Sudreau, Meia Nouwens

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 2

Malgré l'ascension de la Chine sur la scène internationale et l'amélioration rapide de la qualité et de la quantité de sa production d'armes, on sait peu de choses sur les performances des groupes de défense chinois. La littérature existante souffre d'une lacune importante qu'ont bien repérée les auteurs : il n'existe aucune mesure de la valeur financière de l'industrie chinoise de la défense par rapport à d'autres grandes entreprises de défense. Les évaluations détaillées des capacités industrielles de défense et d'innovation de la Chine en matière de défense font également l'objet d'un manque dans la littérature. Cet article vise à fournir des estimations fiables des recettes des entreprises de défense chinoises provenant de leurs activités militaires.

[Voir le lien](#)

Risks in Defence Procurement : India in the 21st Century

Oishee Kundu

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 3

Cet article utilise la méthode de l'analyse des risques pour examiner les défis de l'Inde en matière d'approvisionnements de la Défense nationale. Un ensemble de données de 88 marchés a été créé afin de déterminer les causes les plus importantes des mauvais résultats en matière d'approvisionnement. Les résultats montrent que les retards dans l'approvisionnement de l'Inde en matière de défense sont essentiellement dus à des risques technologiques suivis de risques contractuels. Les problèmes technologiques sont les problèmes les plus importants d'approvisionnement puisqu'ils concernent 39 contrats. Viennent ensuite les contestations contractuelles, qui ont touché 30 contrats, et enfin les contestations organisationnelles (20 contrats). Aucune cause de retard n'a pu être établie pour 12 contrats.

[Voir le lien](#)

Acquire or Expire : Publicly Traded Defense Contractors, Financial Markets, and Consolidation in the U.S. Defense Industry

Charles W. Mahoney

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 3

Le gouvernement américain sous-traite de plus en plus de responsabilités en matière de sécurité nationale à des entreprises de défense. En plus de fabriquer du matériel et des armes, les entreprises fournissent désormais une grande partie de la main-d'œuvre spécialisée utilisée par les agences de défense et de renseignement américaines pour exécuter des cyberopérations, former des militaires à l'étranger, analyser des informations top secrètes et piloter des drones. Cette étude examine l'état actuel de l'industrie américaine de la défense et montre que les sociétés cotées en bourse se voient attribuer la plus grande part des montants consacrés à la défense nationale. Cet article soutient que les sociétés cotées en bourse jouissent d'un avantage concurrentiel par rapport aux autres sociétés privées de l'industrie américaine de la défense en raison de leur plus grande aptitude à mobiliser des capitaux au moyen d'appels d'offres, de ventes d'actions subséquentes et d'un accès aux emprunts émis par les institutions financières. Ces dernières années, les sociétés du secteur de la défense cotée en bourse ont utilisé ces stratégies financières pour faire des acquisitions importantes, accroître leur compétitivité et consolider leur part de marché dans l'industrie américaine de la défense.

[Voir le lien](#)

La stratégie d'anticipation et de maîtrise des compétences de Naval Group

Anne Domaizon

Dans Revue Défense Nationale (RDN) n° 839 – avril 2021 – Les hommes et les femmes de la défense

Au cœur de la stratégie de Naval Group, l'anticipation et l'adaptation des besoins en compétences recouvrent des enjeux majeurs pour l'avenir du Groupe et l'exécution opérationnelle des programmes. Cet enjeu est d'autant plus important qu'il s'applique à un portefeuille de compétences particulièrement large qui englobe l'ensemble du cycle de vie des navires et des systèmes d'armes. Le caractère unique de ces enjeux tient à la combinaison de trois facteurs : la nature de l'activité de Naval Group, le challenge du renouvellement de compétences lié aux départs en retraite et la conjonction de programmes complexes appelant des besoins en compétences de pointe. Naval Group conçoit, intègre, entretient et modernise des navires de combat et des systèmes d'armes comptant parmi les produits les plus complexes au monde à réaliser. Outre le défi technique, les temps de cycle industriel sont atypiques. Ils peuvent aller jusqu'à cinquante ans pour des programmes de sous-marins ou de porte-avions, dépassant largement le cycle d'une carrière professionnelle. Enfin, la réalisation de ces produits subit de fortes variations de charge, avec l'alternance de pics d'activité et de ruptures parfois durables entre deux programmes.

[Voir le lien](#)

COVID-19 as an opportunity for european armament cooperation ?

Lucie Béraud-Sudreau

Institut de Recherche Stratégique de l'École Militaire (IRSEM) Research Paper - No. 111 – 2021

La crise sanitaire de la COVID-19 et les crises économiques connexes n'ont laissé aucun secteur de l'économie indemne dont l'industrie de défense. Ce document examine les différents impacts de la COVID-19 sur l'industrie de la défense en Europe, à court et à long terme. Après avoir analysé les effets immédiats et à plus long terme de la crise sur l'industrie de la défense, le document conclut en examinant si la crise pourrait constituer une opportunité pour renforcer la coopération européenne dans le domaine de l'armement. Cette publication de l'IRSEM est basée sur les recherches du Dr Béraud-Sudreau.

[Voir le lien](#)

Industrial Mobilization : Assessing Surge Capabilities, Wartime Risk, and System Brittleness

Mark F. Cancian, Adam Saxton

Center for Strategic and International Studies (CSIS) Report – 8 janvier 2021

Pour mieux comprendre la capacité de la base industrielle de défense à répondre aux exigences des conflits de grande puissance, ce rapport passe en revue l'histoire et la littérature sur la mobilisation industrielle, puis analyse le temps nécessaire pour remplacer les systèmes d'armes modernes en temps de paix et à des cadences de production intenses. L'analyse a révélé que la base industrielle s'est fragilisée au fil du temps et qu'il faudrait des années pour remplacer les stocks d'armes en cas de conflit prolongé.

[Voir le lien](#)

The Future of Military Engines

Andrew Philip Hunter

Center for Strategic and International Studies (CSIS) Report – 22 mars 2021

L'investissement du Département de la Défense des États-Unis (DoD) dans les moteurs d'avions militaires diminuera sensiblement, ce qui posera un défi à la base industrielle. Selon l'auteur du rapport, le DoD devra faire quatre choix stratégiques majeurs en matière d'investissement dans les moteurs militaires. Le premier choix auquel le DoD devra faire face est la priorité à accorder au développement continu de la technologie des moteurs de chasse. Le deuxième choix auquel devront faire face les décideurs américains est celui de savoir où investir dans le développement de ces moteurs. Le troisième choix auquel les décideurs devront faire face est le modèle d'affaires à utiliser pour soutenir le développement de moteurs de chasse. La quatrième décision que les décideurs devront prendre est de savoir comment favoriser la concurrence dans la base industrielle des moteurs militaires. Conscient que les États-Unis sont les leaders mondiaux dans la base industrielle des moteurs, l'auteur cherche néanmoins à identifier des leviers de croissance supplémentaires.

[Voir le lien](#)

China's Digital Silk Road : integration into national IT infrastructure and wider implications for Western defence industries

Meia Nouwens, Camille Lons, Nawafel Shehab, Scott Malcomson, Alexander Neill

Research Papers International Institute for Strategic Studies (IISS) – 16 mars 2021

Les préoccupations en matière de sécurité concernant la « route de la soie numérique » de la Chine comprennent les risques potentiels pour les infrastructures essentielles nationales, le partage du renseignement et l'intégration de la défense. Cependant, l'impact des investissements numériques mondiaux de la Chine sur les États-Unis et les autres industries de défense occidentales est un sujet peu étudié. Les auteurs de ce rapport se demandent quels sont les principaux défis que les entreprises de défense doivent prendre en compte lorsqu'elles font des affaires dans des pays où les niveaux d'investissement numérique chinois sont différents ? Est-ce que les risques sécuritaires peuvent être atténués ? Pour répondre à ces questions, les auteurs étudient le cas de cinq pays (Indonésie, Corée du Sud, Émirats arabes unis, Israël et Pologne).

[Voir le lien](#)

Comment les autorités américaines structurent et protègent l'industrie de défense américaine

CGI – Business Consulting

Direction générale des relations internationales et de la stratégie (DGRIS) – EPS – janvier 2021

La Direction générale de l'armement (DGA) a souhaité disposer d'une analyse des mécanismes de protection et de structuration de la base industrielle et technologique de défense (BITD) américaine, afin de s'inspirer éventuellement des pratiques mises en œuvre par le Département de la défense américain (DoD) à l'égard de son industrie de défense. Ce rapport esquisse toute une série de recommandations visant à renforcer la BITD française.

[Voir le lien](#)

Place des fournisseurs taiwanais dans la chaîne de sous-traitance de la BITD française

CEIS – Avisa Partners

Direction générale des relations internationales et de la stratégie (DGRIS) – EPS – janvier 2021

Cette consultance a pour objet de permettre à la Direction Générale de l'Armement (DGA) de disposer d'une cartographie et d'une analyse de la place et de l'importance relative des fournisseurs et des sous-traitants taiwanais au sein de la chaîne de sous-traitance de la base industrielle et technologique de défense (BITD) française dans l'objectif d'en appréhender le degré de dépendance. L'objectif est d'éclairer les autorités publiques sur le niveau de dépendance de la BITD française vis-à-vis de ses fournisseurs taiwanais ; de fournir un état des lieux de la position des fournisseurs taiwanais au sein de la supply chain de la BITD française et de proposer une analyse approfondie du degré et du niveau de criticité de la dépendance des acteurs de la BITD française à l'égard de leurs fournisseurs taiwanais.

[Voir le lien](#)

Taiwan's submarine-building plan

IISS - Strategic Comments – Volume 27, 2021 – Issue 1

Depuis 20 ans, Taiwan tente d'accroître sa flotte de sous-marins, d'abord en essayant d'acheter des sous-marins aux États-Unis et en Europe, mais sans succès, puis en construisant des sous-marins eux-mêmes. Le programme de sous-marins de défense nationale vise à construire huit sous-marins Diesel-électrique modernes au cours de la prochaine décennie. Bien que le programme soit confronté à plusieurs défis technologiques et politiques, s'il réussit, Taiwan renforcera considérablement sa capacité à résister à une éventuelle invasion chinoise.

[Voir le lien](#)

Les nouveaux acteurs du spatial : nouvelle économie ou rééquilibrage sur les marchés existants

Paul Wohrer

Article dans Les carnets du Temps, "Les enjeux stratégiques de l'Espace" – CERPA-CESA – Hors-Série 2020 – janvier 2021

Constatant une multiplication des acteurs dans le domaine spatial, l'auteur s'interroge sur leur adéquation avec les besoins réels du marché dans un contexte où ces dernières années ont vu de nombreux projets abandonnés en raison d'un manque de financement ou de perspective commerciale.

[Voir le lien](#)

Defence Innovation : New Models and Procurement Implications. The Finnish Case

Charly Salonijs-Pasternak

IRIS Défense et sécurité The Armament Industry European Research Group – Policy Paper – mars 2021

Ce document traite de la stratégie de défense et d'innovation de la Finlande en matière d'équipements. L'auteur constate qu'une grande partie de l'innovation technique provient de l'extérieur du pays en raison de sa taille relativement réduite et de son industrie de défense limitée. L'innovation technique est souvent le fruit d'une collaboration entre les Forces armées finlandaises, les universités et les entreprises du secteur privé.

[Voir le lien](#)

Supply Chain Risk in Leading-Edge Integrated Circuits

Laura A. Odell, Cameron D. DiLorenzo, Chandler A. Dawson, Matthew D. Kowalyk

Institute for Defense Analyses (IDA) document – mars 2021 | D-21590

Les circuits intégrés sont un élément fondamental de l'électronique dans les composants et les systèmes. Pour l'armée américaine, les circuits intégrés sont essentiels aux systèmes d'armes, aux systèmes opérationnels de base, aux principaux systèmes de communication et aux systèmes informatiques d'intelligence artificielle.

[Voir le lien](#)

The Defence Industrial Base and the West

Édité par David G. Haglund

Publié le 27 janvier 2021 par Routledge

Cet ouvrage, publié pour la première fois en 1989, analyse l'effet de l'interdépendance sur la base industrielle de défense, en se concentrant sur les industries de défense situées à l'extrémité de la technologie de pointe et en accordant une attention particulière aux décisions d'approvisionnement qui influent sur la production d'avions militaires sophistiqués. L'interdépendance soulève des questions importantes pour les relations internationales, les études stratégiques et l'économie de la défense, et les pays industrialisés occidentaux sont confrontés à un dilemme permanent d'identifier dans quelle mesure ils doivent soumettre leurs bases industrielles de défense à une forte intégration internationale. Malgré les craintes suscitées par la vulnérabilité stratégique, la plupart des États occidentaux manifestent un intérêt accru pour la collaboration en matière d'armement, dans le but de maximiser la quantité d'armes disponibles pour leur défense. Comme le montre ce livre, un tel objectif devient de plus en plus important avec la sophistication technologique des armes.

[Voir le lien](#)

Efficient materiel procurements in the Norwegian Armed Forces – is the share of off-the-shelf procurements increasing ?

Helene Berg, Kristin Waage

Norwegian Defence Research Establishment FFI-REPORT 2021

En 2019, l'Agence Norvégienne du Matériel de Défense (NDMA) a livré du matériel aux forces armées pour une valeur de 13,4 milliards de couronnes norvégiennes. Les paiements annuels d'investissement en matériel devraient augmenter au cours de la période 2014-2024, avec des versements de l'ordre de 15 à 20 milliards de couronnes par an. Par conséquent, les investissements en matériel représentent une part considérable du budget de la défense, et il est important de veiller à l'utilisation efficiente des ressources.

[Voir le lien](#)

COMMERCE INTERNATIONAL

Trends in International Arms Transfers, 2020

Pieter D. Wezeman, Alexandra Kuimova and Siemon T. Wezeman

SIPRI Fact Sheets – 15 mars 2021

Accompagnant la publication de la nouvelle version de la base de données du SIPRI sur les transferts d'armes disponible depuis le 15 mars 2021, ce SIPRI Fact Sheets analyse les tendances mondiales des exportations et des importations d'armes et met en lumière certaines questions liées aux transferts d'armes majeures. On apprend que le volume des transferts internationaux d'armes majeures en 2016-2020 a diminué de 0,5 % par rapport à la période 2011-2015 et de 12 % par rapport à 2006-2010. Les cinq plus grands exportateurs d'armes en 2016-2020 sont les États-Unis, la Russie, la France, l'Allemagne et la Chine. Les cinq principaux importateurs d'armes sont l'Arabie saoudite, l'Inde, l'Égypte, l'Australie et la Chine. Entre 2011-2015 et 2016-2020, il y a eu une augmentation des transferts d'armes au Moyen-Orient (+25 %) et en Europe (+12 %) alors qu'on assiste à une diminution des transferts vers l'Afrique (-13 %), les Amériques (-43 %) et l'Asie et l'Océanie (-8.3 %).

[Voir le lien](#)

National Defence Under Alternative Trade Policy Regimes : Theory and Evidence from Developing Countries

Tonmoy Chatterjee, Nilendu Chatterjee

Foreign Trade Review – Vol 56, Issue 1, 2021

En utilisant la causalité de Granger pour un panel de 27 pays en développement situés sur les continents asiatique et sud-américain, les auteurs ont constaté que différentes mesures commerciales jouent un rôle majeur dans le fonctionnement de la défense nationale. Par la méthode du bootstrap, les auteurs ont identifié que la libéralisation des échanges sous la forme d'investissements directs étrangers (spécifiques à la R&D en matière de défense) est le régime commercial le plus efficace pour tirer profit des échanges.

[Voir le lien](#)

La fragmentation mondiale des chaînes de production en biens militaires de la France

Sylvain Moura

Observatoire Économique de la Défense (OED) – EcoDef Études – n° 175 – février 2021

Les échanges extérieurs de la France en équipements militaires sont en partie dus au commerce de biens intermédiaires, c'est-à-dire à la fragmentation internationale de la chaîne de valeur par les entreprises d'armement. Cette fragmentation étant surtout réalisée avec l'Union européenne et les États-Unis, elle traduit une logique industrielle qui reste cohérente avec la logique des alliances/coopérations militaires de la France.

[Voir le lien](#)

The Future of U.S.-Russian Arms Control : Principles of Engagement and New Approaches

Heather A. Conley, Cyrus Newlin, Roksana Gabidullina

Center for Strategic and International Studies (CSIS) Report – 12 mars 2021

Alors que Washington et Moscou envisagent l'avenir de la maîtrise des armements au-delà du Traité New Start de réduction des armes stratégiques – nom d'usage courant d'un traité de réduction des armes stratégiques nucléaires entre les États-Unis et la Russie signé le 8 avril 2010 à Prague – ce rapport se demande comment ils devraient aborder les discussions. Quels moyens et méthodes peuvent favoriser la stabilité et réduire les risques entre les États-Unis et la Russie dans un environnement stratégique en perpétuelle évolution ?

[Voir le lien](#)

POLITIQUES DE DÉFENSE

Public Support for the Armed Forces : The Role of Conscription

Ioannis Choulis, Zorzeta Bakaki, Tobias Böhmelt

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 2

Comment la conscription influe-t-elle sur le soutien des citoyens aux forces armées ? Les auteurs soutiennent dans cet article que la conscription, plus que les systèmes d'enrôlement volontaire peuvent toucher et socialiser une plus large part de la population en les sensibilisant davantage aux valeurs militaires. À l'aide d'un ensemble de données unique comprenant des informations sur 34 pays européens entre 1997 et 2017, les auteurs démontrent que les pays où le recrutement est fondé sur la conscription ont tendance à se caractériser par des niveaux plus élevés de soutien de la population aux militaires.

[Voir le lien](#)

Supporting Small Arms and Light Weapons Controls through Development Assistance : The Case of sub-Saharan Africa

Giovanna Maletta et Lucile Robin

Stockholm International Peace Research Institute (SIPRI) – février 2021

La prolifération des armes légères et de petit calibre (ALPC) a eu un impact négatif sur les conflits, la sécurité et le développement. Afin d'aider les États à relever les défis multiformes posés par la prolifération de ces armes, certains États ainsi que des organisations régionales et internationales ont mis en place une série d'instruments de financement et de programmes d'assistance qui appuient ou fournissent une assistance en matière de contrôle des ALPC. Compte tenu des liens reconnus entre la prolifération des ALPC, la sécurité et le développement, l'aide publique au développement (APD) est progressivement devenue une source de financement admissible dans ce domaine. En se concentrant sur l'aide en matière de contrôle des ALPC fournie en Afrique subsaharienne à titre d'étude de cas et en comparant les informations contenues dans des ensembles de données distincts compilés par le SIPRI et l'Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE), ce rapport fournit des informations sur les activités qui ont été soutenues par l'APD dans cette région. Il montre que seul un nombre limité de donateurs ont utilisé l'APD pour soutenir l'assistance liée au contrôle des ALPC et que leurs pratiques diffèrent quant à la manière dont ils rendent compte de l'utilisation de ces fonds. Ce rapport souligne également les difficultés qui rendent la cartographie de cette aide particulièrement difficile.

[Voir le lien](#)

Collective Collapse or Resilience ? European Defense Priorities in the Pandemic Era.

Corentin Brustlein, Félix Arteaga, Rob De Wijk, Yvonne Efstathiou, Claudia Major, Alessandro Marrone, Christian Mölling, Alice Pannier, Magnus Petersson, Charly Salenius-Pasternak, Marcin Terlikowski, Peter Watkins

Institut français des relations internationales (IFRI) – Focus stratégique, n° 103 – février 2021

Dans quelle mesure la pandémie de COVID-19 a-t-elle affecté les priorités des politiques de défense des pays européens ? Un an après le début de la pandémie, cette étude compare les effets de la pandémie de COVID-19 sur les politiques de défense, la politique étrangère et les dépenses de défense de dix pays européens.

[Voir le lien](#)

Repenser la défense face aux crises du 21^{ème} siècle

Collectif

Rapport, Institut Montaigne – février 2021

Ce rapport de l'Institut Montaigne, fruit d'une réflexion menée sur 18 mois par un groupe de travail présidé par Nicolas Bave rez, essayiste, et Bernard Cazeneuve, ancien Premier ministre, apporte sa contribution au débat stratégique en cours sur l'approche adoptée par la France pour faire face aux nouvelles menaces. 12 recommandations y sont formulées, prenant appui sur près de 50 entretiens auprès d'acteurs publics et privés, civils et militaires, français et internationaux.

[Voir le lien](#)

The Army's Local Economic Effects : 2nd Edition 2021

The Army's Local Economic Effects : Appendix B, Volume 1 : Alabama Through Minnesota; 2nd Edition 2021

The Army's Local Economic Effects : Appendix B, Volume 2 : Mississippi Through Wyoming; 2nd Edition 2021

Christopher M. Schnaubelt, Craig A. Bond, Cole Sutura, Anthony Lawrence, Judith D. Mele, Joshua Mendelsohn, Christina Panis, Meagan L. Smith

RAND Corporation - 2021

Ce second rapport met à jour un rapport précédent portant sur l'activité économique de l'armée américaine dans chacun des 435 districts congressionnels des États-Unis au cours des exercices fiscaux 2014 à 2017. Pour estimer cette activité, les auteurs ont utilisé des modèles d'entrées-sorties (E/S) au niveau du district et un modèle national d'entrées-sorties appelé IMPLAN. IMPLAN est une plateforme qui combine un ensemble de bases de données complètes, de facteurs économiques, de multiplicateurs et de statistiques démographiques avec un système de modélisation hautement raffiné et personnalisable.

[Voir le lien](#)

The Biden Transition and Reshaping U.S. Strategy : Replacing « Burden Sharing » with Meaningful Force Planning

Anthony H. Cordesman

Center for Strategic and International Studies (CSIS) Report – 11 janvier 2021

La position actuelle des États-Unis à l'égard de leurs partenaires et leurs alliances stratégiques est davantage axée sur les quotas de dépenses que sur le développement et la modernisation des forces armées et c'est pourquoi l'auteur du rapport examine l'intérêt de changer de paradigme.

[Voir le lien](#)

Building Resilient Global Supply Chains : The Geopolitics of the Indo-Pacific Region

Hiroiyuki Suzuki

Center for Strategic and International Studies (CSIS) Report – 19 février 2021

La pandémie de COVID-19 et l'accélération de la rivalité stratégique entre les États-Unis et la Chine ont rendu urgente la restructuration des chaînes d'approvisionnement. Pour les auteurs de ce rapport, c'est d'autant plus important dans le bassin Indopacifique, centre névralgique du dynamisme de l'économie mondiale.

[Voir le lien](#)

U.S. Military Forces in FY 2021 : The Last Year of Growth ?

Mark F. Cancian

Center for Strategic and International Studies (CSIS) Report – 18 mars 2021

Mark Cancian publie chaque année une série de livres blancs sur les forces militaires américaines, notamment sur leur composition, les nouvelles initiatives, les tendances à long terme et les défis à relever. Ce rapport comprend également un avant-propos sur la façon dont le gouvernement Biden pourrait aborder les décisions auxquelles doivent faire face les forces militaires en se demandant si l'année fiscale 2021 sera la dernière en termes d'augmentation du budget de l'armée ?

[Voir le lien](#)

British Defence in the 21st Century

By John Louth, Trevor Taylor

Publié le 31 mars 2021 par Routledge

Cet ouvrage analyse la défense du Royaume-Uni comme une entreprise complexe et interdépendante entre le secteur public et le secteur privé qui englobe la politique, la gestion, la société et la technologie, ainsi que l'armée. S'appuyant sur l'expertise d'anciens ministres, de décideurs politiques, de commandants militaires et d'industriels, l'ouvrage présente la défense britannique à l'aune des profondes transformations qu'elle a subies au cours du siècle. L'ouvrage fait valoir que cette nouvelle conception de la défense doit inévitablement mener à de nouvelles politiques et de nouveaux processus pour assurer sa continuité.

[Voir le lien](#)

Chinese Maritime Power in the 21st Century : Strategic Planning, Policy and Predictions

By Hu Bo

Publié le 1er avril 2021 par Routledge

Ce livre explique la construction et l'application des moyens militaires, politiques, économiques et diplomatiques de la Chine pour construire sa puissance maritime, et prédit l'avenir de la puissance maritime chinoise d'ici 2049, ainsi que les tendances de l'évolution de la politique maritime mondiale. Il explore à la fois les forces et les limites du « rêve maritime » du président Xi Jinping et discute les revendications et les intentions de la Chine en mer de Chine orientale et méridionale. Cet ouvrage formule des recommandations pour la future politique de la Chine visant à réduire les risques de conflit avec les États-Unis et ses voisins les plus proches.

[Voir le lien](#)

The Political Economy of Gulf Defense Establishments

Zoltan Barany

Cambridge Elements – Defence Economics

Les six monarchies de la péninsule arabique ont consacré d'importants montants à leur système de défense au cours des dernières décennies. Néanmoins, l'écart entre leurs armements coûteux et leur capacité de dissuasion et/ou de mobilisation des forces armées s'est réduit petit à petit au cours de cette période. Cet ouvrage adopte une approche d'économie politique et soutient que les facteurs structurels inhérents aux systèmes politiques des États du Golfe empêchent la surveillance civile du secteur de la défense et sont responsables de ce résultat. Les auteurs examinent les défis causés par la chute des prix du pétrole et les compressions budgétaires qui en découlent et examinent le développement des industries de défense nationale en Arabie saoudite et aux Émirats arabes unis, dans le cadre de leur programme de diversification économique. Les revers de la guerre menée actuellement par la coalition dirigée par l'Arabie saoudite au Yémen illustrent de façon frappante cette situation.

[Voir le lien](#)

La crise Covid, le transport stratégique et ses perspectives européennes

Pierre Grasser

Note de la Fondation pour la Recherche Stratégique (FRS), N° 02/2021

Un an après le début de la pandémie de COVID-19, cette note tire les premiers enseignements de la gestion de la crise sanitaire. Selon l'auteur, la pénurie de masques est révélatrice d'une dépendance trop forte vis-à-vis de la Chine et dès lors il s'interroge sur la stratégie française et européenne de réindustrialisation et l'état de l'industrie aéronautique.

[Voir le lien](#)

Le contrôle parlementaire de la Bundeswehr

Michel Drain

Allemagne d'aujourd'hui, n° 235 – janvier-mars 2021

La Bundeswehr est, depuis sa création, une « armée parlementaire ». Les activités militaires font l'objet d'un suivi régulier du Bundestag par l'intermédiaire d'une commission de la défense qui peut également se constituer en commission d'enquête. L'objectif de cet ouvrage est de montrer la place que prend l'Armée fédérale allemande dans la politique de l'Allemagne, un pays qui participe depuis des années déjà à des opérations extérieures dans un cadre international, mais qui continue de se concevoir prioritairement comme une puissance civile.

[Voir le lien](#)

The Military Balance 2021

International Institute for Strategic Studies (IISS) – 25 février 2021

Le think-tank britannique International Institute for Strategic Studies (IISS) produit chaque année un rapport d'évaluation des capacités militaires de 171 pays du monde intitulé « Military balance ». Disponible depuis le 25 février, la version 2021 contient des données récentes de 2018, 2019 et 2020 des dépenses de défense (exprimées en dollars américains courants), des dépenses de défense par habitant (exprimées en dollars américains courants) et des dépenses militaires totales en pourcentage du PIB. Dans le prolongement de ce rapport, l'IISS a mis en place depuis 2017 une base de données régulièrement mise à jour intitulée « Military Balance+ ».

[Voir le lien](#)

China's new Five-Year Plan and 2021 budget : what do they mean for defence ?

Fenella McGerty et Meia Nouwens

Analysis International Institute for Strategic Studies (IISS) – 8 mars 2021

Les auteurs analysent les annonces faites par le gouvernement chinois lors de la réunion des « deux sessions » de l'Assemblée nationale du peuple chinois et de la Conférence consultative politique du peuple chinois pour les annonces relatives au budget de la défense 2021 du pays et à d'autres annonces relatives à la politique de défense. Les déclarations faites lors de la réunion et les détails des documents du Plan quinquennal qui l'accompagnent confirment la stratégie de la Chine pour les cinq prochaines années en matière de sécurité, de défense et d'innovation technologique. Le budget 2021 est en augmentation de 13 milliards de dollars (en valeur réelle). Poursuivant l'effort de modernisation de l'Armée populaire de libération (APL), Pékin a annoncé qu'elle augmenterait ses dépenses de recherche fondamentale de 10,6 % en 2021 et augmenterait ses dépenses annuelles de R&D de plus de 7 % par an au cours des cinq prochaines années.

[Voir le lien](#)

The geo-economics and geopolitics of COVID-19 : implications for European security

Bastian Giegerich, Fenella McGerty, Peter Round

Research Papers International Institute for Strategic Studies (IISS) – 16 mars 2021

La pandémie de COVID-19 représente clairement une situation d'urgence et une crise de santé publique pour la majeure partie de la communauté euro-atlantique et pour le reste du monde. Elle aura des effets politiques et économiques profonds et durables qui influenceront sur la capacité des gouvernements à relever les défis actuels et futurs en matière de sécurité. Bien que les niveaux d'incertitude liés à la pandémie demeurent élevés, ce rapport propose une première évaluation des implications géoéconomiques et géopolitiques de la COVID-19 en se basant sur une série de six discussions réunissant un groupe d'experts et de responsables internationaux de l'IISS et la Fondation Hanns Seidel (HSF) entre septembre et décembre 2020.

[Voir le lien](#)

From transformation to adaptation : analysing the Spanish military change (2004–2020)

Guillem Colom-Piella

Defence Studies – Volume 21, 2021 – Issue 1

En 2019, l'état-major de la Défense espagnole a lancé un processus « d'adaptation » pour ajuster la structure de sa force et accroître l'éventail de ses capacités militaires jusqu'en 2035. Il a remplacé la « transformation » qui avait guidé la planification de la défense du pays de 2004 à 2018 pour développer le futur modèle des forces armées envisagées dans l'Examen stratégique de la défense de 2003. Cet article commence par analyser le processus de « transformation » et ses principaux effets sur l'évolution de l'armée espagnole. Il expose ensuite les principaux éléments et objectifs et s'achève par une analyse des principaux facteurs qui peuvent conditionner son développement.

[Voir le lien](#)

La politique de défense des États-Unis : perspectives d'évolution sous l'Administration Biden

Nicole Vilboux

Fondation pour la Recherche Stratégique (FRS) – revue DEFENSE & Industries n° 15, avril 2021

Alors que la présidence Biden donne la priorité politique aux questions internes, en particulier à la gestion de la pandémie de COVID-19 et de ses conséquences économiques et sociales, cet article s'interroge sur la politique de défense à venir. Dans un contexte de forte contrainte budgétaire, l'auteur analyse les orientations et les choix possibles de la nouvelle administration qui prépare dès à présent les programmes du budget 2022.

[Voir le lien](#)

Armement et économie de défense

Collectif

Revue Défense Nationale (RDN) – n° 836 – janvier 2021

Ce numéro de la Revue Défense Nationale est chapitré de la manière suivante pour la partie Armement et économie de défense :

- *Union européenne et enjeux de défense : les défis de l'autonomie stratégique européenne.*
- *Le New Space : opportunité ou menace pour notre autonomie stratégique ? - Comité 1 - 56e session nationale de l'IHEDN.*
- *Autonomie stratégique européenne : comment faire adhérer à ce principe ? - Comité 2 - 56e session nationale de l'IHEDN.*
- *La Base industrielle et technologique de défense européenne, une opportunité historique - Comité 3 - 56e session nationale de l'IHEDN.*
- *Les coopérations d'armement à l'heure de l'autonomie stratégique européenne - Comité 4 - 56e session nationale de l'IHEDN.*
- *Le ministère des Armées : acteur ou spectateur de la 5G ? - Comité 5 - 56e session nationale de l'IHEDN.*
- *BITD/GAFAM, un choc inéluctable - Comité 6 - 56e session nationale de l'IHEDN.*

[Voir le lien](#)

Rethinking Augustine's Law : Armament Costs and Evolving Military Technology

Jurgen Brauer, Keith Hartley, Stefan Markowski

New Frontiers in Conflict Management and Peace Economics : With a Focus on Human Security, Vol. 29 – 15 février 2021

Réunissant des chercheurs de renommée mondiale, ce 29e volume met l'accent sur certains des défis les plus graves à la sécurité humaine posés par les conflits intra-étatiques et le terrorisme, les guerres interétatiques, la mondialisation, l'échec du développement, la pauvreté et les inégalités, les problèmes environnementaux et les chocs climatiques, l'inefficacité de la gouvernance et les catastrophes naturelles. Utilisant des données de tendance à long terme pour les avions tactiques et bombardiers américains, la loi 16 de Norman Augustine suggère une augmentation continue des coûts unitaires de l'armement américain. Cette loi stipule qu'en 2054, si les méthodes du Pentagone et l'évolution des coûts ne changent pas, le budget militaire servira à acheter un seul avion tactique. Celui-ci sera confié trois jours par semaine à l'US Air Force, trois jours à la Navy et le septième au Corps des Marines. Cependant, bien qu'elle suscite la réflexion, les auteurs se demandent à travers ce chapitre qu'implique réellement la Loi 16 de Norman Augustine ?

[Voir le lien](#)

RESSOURCES HUMAINES

Les ressources humaines, un enjeu stratégique pour les armées

Michel Pesqueur

Éditoriaux de l'Institut français des relations internationales (Ifri) – 29 mars 2021

Michel Pesqueur se demande à travers cet éditorial comment définir au mieux le besoin en ressources humaines des armées dans un contexte de transformations technologiques. Il se demande comment bien recruter les combattants des années à venir alors même que l'adéquation des ressources avec les besoins des armées est essentielle à l'exécution des missions.

[Voir le lien](#)

L'emploi des conjointes de militaires et la gestion de la bi-activité

Noé Dingival, Esin Kazanci

Repères RH – DRH-MD – N° 19 – février 2021

Les femmes de militaires représentent 85 % des conjoints, soit un volume estimé de 106 000 personnes. Longtemps en décalage par rapport à la société française, notamment pour compenser la spécificité du militaire, la situation d'activité des conjointes a connu une nette progression sur les vingt dernières années. Désormais, le modèle au sein du couple est la bi-activité : trois quarts des conjointes sont en emploi, un taux comparable aux Françaises du même âge. Dans le même temps, malgré un contexte d'évolution des rapports entre les sexes et des rôles respectifs des femmes et des hommes au sein des ménages français, l'organisation de la vie familiale continue à incomber le plus souvent aux femmes (conjointes de militaires comprises). Les conjointes, déjà confrontées aux impacts du métier militaire (marqué notamment par les absences opérationnelles et la mobilité géographique) sur leur propre situation d'activité, sont désormais plus nombreuses face aux problématiques de conciliation vie professionnelle - vie personnelle. Aujourd'hui, la moitié des conjointes concilie difficilement ces deux sphères. En complément, vous pouvez consulter la vidéo diffusée lors du webinaire du 27/11/20 sur les conjoints de militaires.

[Document interne](#)

An Empirical Analysis of Terrorism and Stock Market Spillovers : The Case of Spain

Ricardo Laborda, Jose Olmo

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 1

Cet article évalue les retombées économiques du terrorisme espagnol sur les rendements boursiers entre mai 1993 et décembre 2017. Les auteurs construisent un indice quotidien du terrorisme qui reflète l'activité terroriste de l'organisation basque indépendantiste ETA, mais aussi du terrorisme international islamique. Les résultats obtenus montrent que les liens entre terrorisme et rendements boursiers sont importants puisqu'ils expliquent environ la moitié de la variance des erreurs de prévision. L'analyse dynamique des auteurs révèle également une augmentation des retombées entre la période initiale caractérisée par les attentats terroristes de l'ETA et le passé récent caractérisé par les attentats terroristes islamistes.

[Voir le lien](#)

Does Oil Prices Cause Financial Liquidity Crunch ? Perspective from Geopolitical Risk

Khalid Khan, Chi-Wei Su, Ran Tao

Defence and Peace Economics – Volume 32, 2021 – Issue 3

Cette étude mesure si les prix du pétrole influent sur la liquidité financière en Arabie saoudite. Les résultats indiquent une relation positive entre prix du pétrole et liquidité financière à moyen terme. Les auteurs montrent que la volatilité du marché à court terme peut exercer une pression sur les réserves de change, qu'il est possible de gérer efficacement en conservant des réserves en monnaie nationale. Cette étude montre également que les sources de croissance économique autres que les revenus pétroliers et un règlement pacifique des différends régionaux peuvent réduire les dépenses de défense.

[Voir le lien](#)

Observatoire Économique de la Défense (SGA/DAF/OED)

Balard parcelle Ouest

60 Boulevard du Général Martial Valin • CS 21623 • 75 509 Paris CEDEX 15

Directeur de la publication : Christophe MAURIET

Rédacteur en chef : Christian CALZADA

Maquettage et réalisation : OED

Courriel : daf.oed.fct@intradef.gouv.fr

ISSN 2431-6148 : Ecodef (En ligne)

www.defense.gouv.fr/sga