Innovateur(s) : GRADE Prénom NOM (Unité), adresse mail

Phase : maquette, démonstrateur, prototype, expérimentation

Thématique :

Montant du projet TTC (€) :

Calendrier : T0[[1]](#footnote-1) + n semaines / mois

Objectif de notification : à quel moment pensez-vous commencer votre projet

CARACTERE INNOVANT DU PROJET

S’il ne s’agit pas d’une technologie de rupture, précisez que c’est dans les usages d’une technologie émergente que vous innovez en insistant sur la partie développement et conception.

Expliquer en quoi votre projet n’existe pas à l’heure actuelle, et ce qui le différencie d’un simple achat d’équipement innovant sur étagère.

ORIGINE DU PROJET

Il est primordial de raccrocher votre initiative à son contexte opérationnel (OPINT, OPEX, MCO, formation, entrainement, etc.). N’hésitez pas à citer une anecdote précise.

LE FOND DU PROJET

Schémas et/ou photos permettant de comprendre votre projet sont **obligatoires**.

Détailler le calendrier prévisionnel de réalisation jusqu’au démonstrateur.

SUITES POTENTIELLES

Gains attendus : plus-value opérationnelle / gain de temps / gain en RH / amélioration de la sécurité / confort / etc.

Le cas échéant, préciser les cibles, le calendrier et le mode de financement envisagés (industrialisation ou passage à l’échelle).

CRITERES DE REUSSITE

Comment envisagez-vous la mise en situation opérationnelle, la phase d’essais par votre unité, la DGA et/ou d’évaluation par votre armée ?

Quels sont les critères à remplir pour valider chaque phase de votre projet ?

L’objectif est bien d’aboutir à un démonstrateur opérationnel.

Fournir un planning des essais.

CALENDRIER

Si possible, détaillez 2 ou 3 phases avec des points de décision (T0, T0+3 mois, T0+6 mois etc.).

LES MOYENS POUR Y ARRIVER\*

Préciser dans cette partie les différents intervenants du projet (industriels, experts…) ainsi que leur expertise/savoir-faire qui favorisera le bon déroulement du projet et garantira son succès.

Attention à bien signer un accord de confidentialité (modèle disponible auprès de la CIP) avec les industriels auxquels vous soumettez votre idée.

LA CONCURRENCE\*

Détailler ici les industriels qui auraient également pu permettre la réalisation du projet (déjà consultés ou non).

Attention à bien signer un accord de confidentialité avec tous les industriels auxquels vous soumettez votre idée.

FINANCEMENT

Afin de développer n prototypes / application(s) / équipement(s) de présérie, la somme de XXX k€ **TTC** est nécessaire.

Ne pas hésiter à détailler les montants nécessaires pour chaque étape en précisant qu’il serait possible de mettre fin au projet à tel ou tel moment identifié comme un point de décision.

A cela s’ajoutent XXX k€ TTC pour l’outillage, XXX € TTC pour le kit de communication, etc.

Le besoin est donc de **TOTAL k€ TTC**.

Transmettre un ou plusieurs devis.

1. T0 : réception de la lettre de soutien de l’AID [↑](#footnote-ref-1)