

DEVENIR FRANCHISE



Une méthodologie d'approche de la franchise

Les objectifs

Mieux comprendre la franchise, son fonctionnement et son organisation.

Aider les porteurs de projet à y voir plus clair et évaluer leurs chances de succès. Apporter une méthodologie pour effectuer la démarche, éviter les pièges, lister les questions à se poser avant tout engagement.

Le programme

- Définition de la franchise
- Les différentes formules de partenariat
- Les avantages et exigences du système
- Les droits et les devoirs de chaque partenaire
- Le coût de la franchise
- L'encadrement légal
- La protection du franchisé : le document d'information précontractuel
- Le contrat de franchise
- Choisir son réseau de franchise par étapes
- Les critères d'analyse d'un réseau
- Les questions à poser au franchiseur

Le public cible

Porteurs de projet, créateurs d'entreprise, candidats à la franchise, futurs franchisés, investisseurs, commerçants ...

Les dates

14 janvier 2010

26 mars 2010

28 mai 2010

10 septembre 2010

19 novembre 2010

Les modalités pratiques

- Durée 1 jour
- Lieu FFF – 9 rue Alfred de Vigny – 75008 Paris
- Horaires 9h30 – 17h00
- Formateur Rose-Marie MOINS, Responsable Formation FFF
- Prix 200€TTC
- Contact FFF Rose-Marie MOINS
r.m.moins@franchise-fff.com – 01 53 75 22 25
- Inscription voir bulletin page 19 du catalogue



MODALITES D'INSCRIPTION



Informations pratiques

Les inscriptions se font en renvoyant le bon d'inscription par :

- * e-mail : r.m.moins@franchise-fff.com
- * fax au 01 53 75 22 20
- * courrier à l'adresse de la FFF
9, rue Alfred de Vigny - 75008 Paris

Conditions et moyens de paiement

Pour être prise en compte, votre inscription devra être accompagnée de son règlement

- * par chèque à l'ordre de FFF Services
- * par virement à notre banque :

LCL, Agence Centrale 0561

Compte n° 30002 0561 000044853R 52

A réception de votre inscription, nous vous ferons parvenir une facture qui tient lieu de Convention de formation simplifiée. La FFF est immatriculée au service de la formation continue sous le n° 11 75 153 33 75. En cas de prise en charge par un OPCA (organismes paritaires collecteurs agréés), il appartient au bénéficiaire d'accomplir toutes les formalités administratives vis-à-vis de cet organisme. En outre, en cas de prise en charge partielle par l'OPCA, la part non prise en charge sera directement facturée au client.

Déroulement de la formation

- Vous recevrez, à réception de votre inscription, une convocation qui précise les dates, horaires et lieu de formation.
- Toutes les sessions de formation (sauf précisions ultérieures) se déroulent dans les locaux de la FFF, 9 rue Alfred de Vigny, 75008 Paris. Elles démarrent à 9h00 ou 9h30 et se terminent à 17h00 ou 17h30.
- Le café d'accueil, les pauses cafés et le déjeuner sont pris entre les formateurs et les participants sur le lieu de la formation ou à proximité et sont compris dans les frais d'inscription.

Annulations et reports

- Formulées par écrit, les annulations donnent lieu à un remboursement ou à un avoir intégral si elles sont reçues 15 jours avant la formation. Passé ce délai, 50% du montant de la participation, ou 100% en cas d'annulation 48h ouvrées avant, sera retenu à titre d'indemnité forfaitaire.
- La FFF se réserve le droit d'annuler une formation si le nombre de participants est jugé insuffisant pour des raisons pédagogiques. Les frais d'inscription préalablement réglés seront alors entièrement remboursés, ou à votre convenance, un avoir sera émis.
- La FFF se réserve le droit de reporter la formation, de modifier le lieu de son déroulement, le contenu du programme ou les animateurs, si des circonstances indépendantes de sa volonté l'y obligent.



Académie de la Franchise

Bulletin d'Inscription

A faxer au 01 53 75 22 20

Ou à retourner à la FFF
9,rue Alfred de Vigny - 75008 Paris



Enseigne (*)

Nom :

Raison sociale (si différente) :

Adresse :

Tel :..... Fax :

Responsable de la formation (ou de l'inscription) :

Participants

Nom : Prénom :

Fonction :

E mail : Tel :

Formation choisie :

Dates de la formation / promo:

Prix (voir catalogue) :

Nom : Prénom :

Fonction :

E mail : Tel :

Formation choisie :

Dates de la formation/promo :

Prix (voir catalogue) :

Règlement

Nom et adresse de facturation :

.....

.....

.....

Date : Cachet de l'entreprise

Signature :

(*) sauf formation « devenir franchisé »